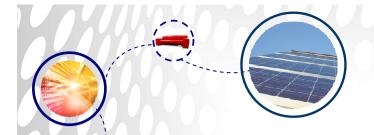


L'esperienza dei distretti veneti intervistati dal progetto CNCB

Dr.ssa Stefania De Santi





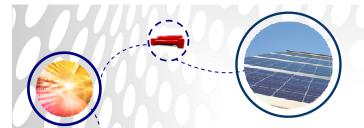








- Distretto Multipolare della Gomma e delle Materie Plastiche (DI.MA.PLA.)
- Distretto Veneto dei Sistemi per l'Illuminazione
- Distretto Veneto dell'Occhialeria
- Distretto Veneto della Giostra









Metodologia

Traduzione del questionario (1° step) ed invio informatico.

I distretti sono stati contattati seguendo questa metodologia:

- 1. Contatto telefonico
- 2. Invio questionario in formato elettronico (4 ricevuti)

Lo staff di Unioncamere ha provveduto all'inserimento on line.

- 2° step
- Intervista presso la sede del distretto o presso Unioncamere del Veneto (2 intervistati)

TRAINING (WP3)

Distretto della Gomma e delle Materie Plastiche

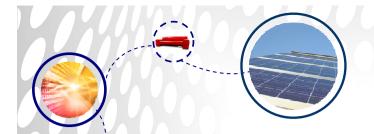
OTTIMIZZAZIONE (WP4)

Distretto della Gomma
e delle Materie
Plastiche - Distretto dei
Sistemi per
l'Illuminazione

INTERNAZIONALIZZAZIONE

(WP5)

Distretto Veneto dei Sistemi per l'illuminazione







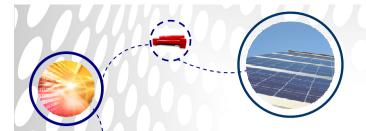


Esiti 1° step interviste - formazione

Formazione: Comunicazione, Internazionalizzazione, Strategie di Sviluppo ma anche Marketing, Project Management, tecnologia/innovazione, sviluppo strategie, Qualità, Pianificazione Finanziaria, Politiche Comunitarie

<u>Tipo di formazione</u>: Formazione in house, e-learning, casi studio e buone pratiche

Formazione alle aziende del distretto con operatori locali (CNA, Aziende Speciali Camera di Commercio)









Esiti 1° step interviste – ottimizzazione

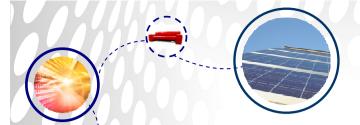
Attività di distretto: Pagina web

<u>Informazione e comunicazione</u>: basso grado d'importanza a servizi di Informazione via intranet, alto grado di considerazione per newsletter, web e sistema di mailing

Attività del cluster: Eventi e workshop, meeting di esperti, formazione alle aziende Che attività si richiedono: strumenti di match making, scambi di esperienze, formazione, eventi/workshop

Attività di marketing del distretto: comunicati/conferenze stampa, contatti con giornalisti, interventi a fiere, attività di lobby

Attività speciali da sviluppare: strumenti per analisi di mercato, analisi trend, consulting/coaching, sviluppo fiere, supporto progetti internazionalizzazione di R&S









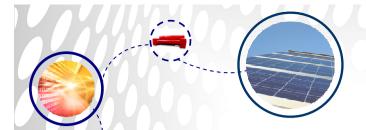
Esiti 1° step interviste – internazionalizzazione

cluster svolgono attività d'internazionalizzazione.

Cooperazioni fin ora sviluppate: cooperazione con distretti italiani in una uguale e/o diversa area tecnologica, cooperazione con altri distretti in Europa sulla stessa area tecnologica

Principali motivi per l'internazionalizzazione: accesso facilitato ai mercati, creare nuovi network, migliorare la competitività

Barriere alla cooperazione internazionale: maggiore competizione, difficoltà a trovare/inserirsi in network





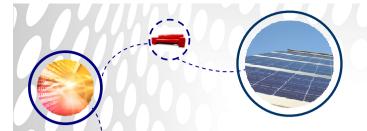






Risultati interviste 2° Step

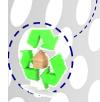
- Ruolo del Cluster Manager: ruolo di coordinamento; solitamente è un esperto esterno; lavora per volontariato;
- <u>Le principali attività sono</u>: cercare opportunità comuni e favorire l'aggregazione;
- Principali problematiche riportate: difficoltà di reperimento dei fondi; mancanza di formazione sul campo.
- Mancanza di strategia di internazinalizzazione scritta





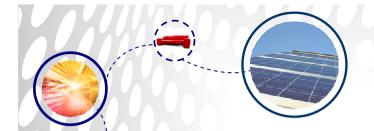






Risultati interviste (2)

- Punti di forza: all'interno del distretto nascono consorzi di aziende che fanno sì che le attività di distretto siano movimenti dal basso; le aziende fondatrici sono le più attive, partecipano anche a bandi europei, garanzia di qualità all'interno del distretto;
- Richieste: scambi di esperienze e informazioni tra cluster manager; canali di comunicazione privilegiati.











Grazie per l'attenzione!

Dott.ssa Stefania De Santi

Eurosportello del Veneto Via delle industrie 19/D 30175 Venezia – Marghera Tel. +39 0410999411

E-mail: europa@eurosportelloveneto.it

www.cncb.eu

